



7 CONSIGLI CHE FARANNO DECOLLARE IL TUO BUSINESS



OSM PARTNER BOLOGNA

CONTENUTI

01

**INTRODUZIONE:
KNOW HOW, FILOSOFIA AZIENDALE E
STRUMENTI ALL'AVANGUARDIA**

02

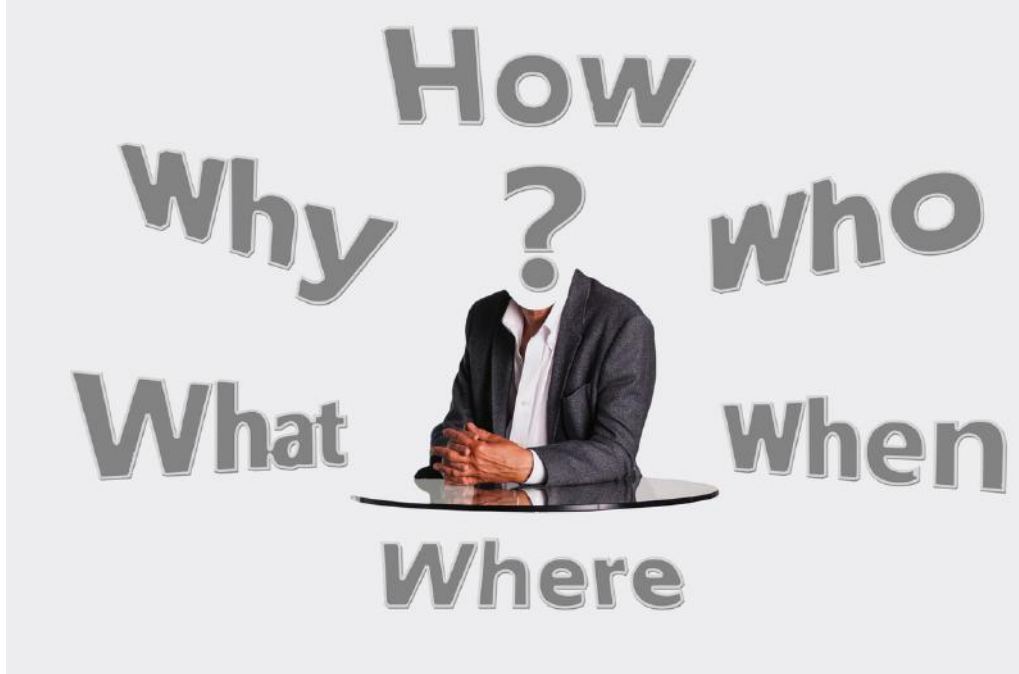
**I 7 CONSIGLI CHE FARANNO DECOLLARE
IL TUO BUSINESS**

03

CONCLUSIONI E SUPPORTO

**INTRODUZIONE:
KNOW HOW, FILOSOFIA
AZIENDALE E STRUMENTI
ALL'AVANGUARDIA**

01



INTRODUZIONE: KNOW HOW, FILOSOFIA AZIENDALE E STRUMENTI ALL'AVANGUARDIA

In oltre 30 anni di attività a fianco delle imprese, abbiamo avuto modo di identificare e collaudare una filosofia aziendale in grado di portare grandi risultati. Lo scopo principale di OSM Partner Bologna, è quello di offrire - ad ogni imprenditore - il proprio know how, la propria filosofia aziendale, e tutti gli strumenti all'avanguardia ottenuti in anni di esperienza; in modo che questo possa a sua volta aiutare a sviluppare il tessuto imprenditoriale della provincia di Bologna attraverso numerosi servizi di consulenza e di formazione.

Quali sono quindi i fattori determinanti all'interno di questo know how? Quali sono gli aspetti su cui è necessario focalizzarsi maggiormente, per far sì che il tuo business decolli? O per aiutare qualcuno a fare decollare il proprio business?

Sono 7 i consigli che oggi ti forniamo, per fare decollare il tuo business.

**I 7 CONSIGLI CHE
FARANNO DECOLLARE IL
TUO BUSINESS**

02

1) RICERCHE DI MERCATO

Al giorno di oggi, diventa determinare l'ampiezza del mercato di riferimento dei prodotti/servizi erogati. Bisogna ascoltare, comprendere ed anticipare le esigenze del cliente.



Entra in sintonia con i tuoi clienti, crea una vera comunicazione con loro. E' proprio in questo modo che OSM Partner Bologna riusciamo a condurre costantemente ricerche di mercato, con l'obiettivo di comprendere quali sono i bisogni emergenti in ogni settore merceologico in cui operiamo. Ricerche che vengono poi fornite a tutti i clienti con delle spiegazioni dettagliate e piani di azione da mettere in pratica fin da subito.

2) IL DURO LAVORO

Avviare una nuova attività è estremamente difficile; esistono un'infinità di fattori che bisogna tenere in considerazione: dalle vendite, al marketing, passando per le finanze e le risorse umane. I rischi imprenditoriali sono oggettivamente tanti!



Con OSM Partner Bologna queste difficoltà saranno decisamente minori, grazie a consulenti esperti pronti a supportarti e offrirti un piano con delle azioni vincenti da mettere in atto.

Ogni piano è personalizzato e si darà supporto con gli strumenti giusti che occorrono per far decollare la tua attività in maniera ottimale.

3) MODELLA LA TUA VITA

Non perdere di vista la persona che vorresti essere. Se ci sono degli aspetti della tua vita che non ti soddisfano, hai la possibilità di cambiarli.

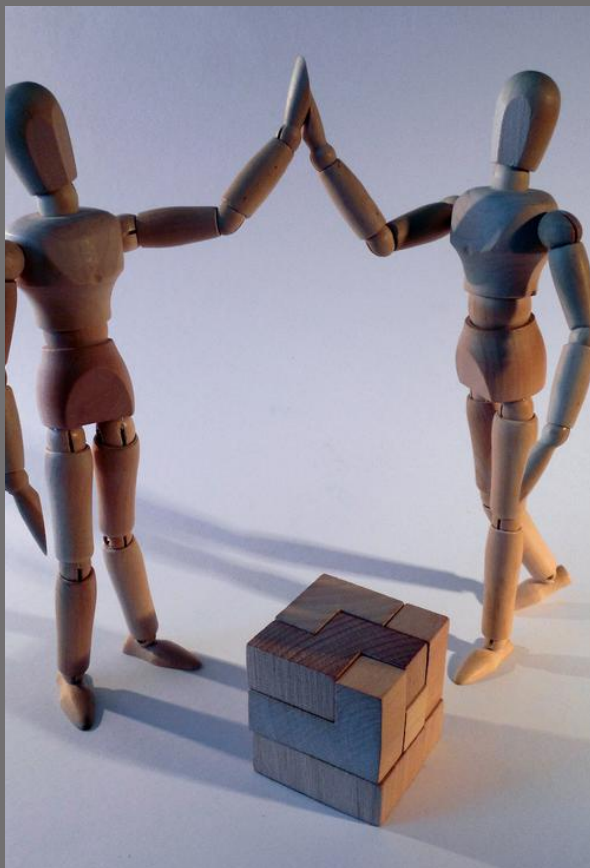
Poniti degli obiettivi, delle mete da raggiungere, tieni vivo il sogno che hai la possibilità di immaginare.



Tutti i consulenti di OSM Partner Bologna sono a conoscenza di alcuni strumenti formidabili, come il questionario I-Profile, che permette di definire le potenzialità, e le abitudini che influiscono sulle capacità produttive di ogni individuo; un ottimo punto di partenza per capire come e dove poter migliorare. Strumenti che potrai utilizzare a livello personale, ma anche per scegliere e supportare i tuoi propri collaboratori.

4) ASCOLTA VERAMENTE I TUOI CLIENTI

Questo è un aspetto necessario, per far sì che tu sia in grado di fornirgli la soluzione adatta alle sue esigenze. Oggigiorno ognuno è concentrato a parlare, ad offrirsi, per vendere o per fidelizzare il cliente.



Il cliente è una persona che vuole e deve essere ascoltato, compreso. La comprensione è un aspetto che viene spesso trascurato al giorno d'oggi; ma è invece fondamentale per la creazione di un legame. Come puoi stringere un legame, un rapporto con un cliente, se non sei in grado di ascoltarlo veramente?

5) IMPARA CON UNA SQUADRA

Non accrescere te stesso come un autodidatta; molti imprenditori tendono a formarsi semplicemente leggendo qualche libro, o partecipando saltuariamente a qualche evento relativo a un tema specifico.



Fatti accompagnare nella tua formazione, fai in modo che tu sia seguito da uno o più esperti nel settore delle risorse umane; circondati di persone che condividano i tuoi stessi principi ed obiettivi. Sempre riprendendo come esempio la nostra società, considera che tutti i consulenti della rete OSM Partner sono quotidianamente a contatto tra loro (oltre 200 solo in Italia), ognuno a disposizione per fornire aiuto e sostegno agli altri. Un vero e proprio network di imprenditori pronti a darsi aiuto!

6) RAGIONARE A LUNGO TERMINE

Non focalizzarti esclusivamente sull'operato quotidiano. Ritagliati del tempo per ragionare sulle tue prospettive, e sulle prospettive della tua attività.



Poniti degli obiettivi da raggiungere, attraverso vari step, con tanto di scadenze. Fai in modo che i tuoi stessi collaboratori se li pongano, in modo da ottenere uno staff motivato.

7) FOCALIZZATI SUL SUCCESSO

Una volta colta l'importanza dei 6 punti precedenti, non resta che concentrarti esclusivamente sul successo tuo e del tuo team.



E' ciò che accade con gli imprenditori che si affidano a OSM PARTNER BOLOGNA; forti e coscienti del grosso sostegno che ottengono dal team di esperti, grazie a: formazione e supporto costante, una rete di imprenditori e colleghi pronti ad aiutarli in ogni loro difficoltà, e alla riduzione dei rischi imprenditoriali in fase di avviamento. Grazie a tutto ciò, essi possono concentrarsi maggiormente sul raggiungimento dei propri obiettivi, e sul successo della propria attività.

**CONCLUSIONI E
SUPPORTO**

03



CONCLUSIONI E SUPPORTO

L'obiettivo principale di OSM PARTNER BOLOGNA è quello di far crescere la tua impresa!

Da oltre 25 anni aiutiamo le aziende a crescere. Analizzando insieme al titolare la situazione aziendale e sfruttando i nostri strumenti d'analisi all'avanguardia siamo in grado di verificare le necessità aziendali per strutturare un piano di crescita personalizzato. Siamo in grado di fornire una consulenza a 360 gradi per aiutare i nostri clienti a raggiungere gli obiettivi prefissati utilizzando un approccio poco teorico e molto pratico. Proprio per questo motivo più dell'80% delle aziende che si stanno rivolgendo a noi vedono crescere di mese in mese il loro fatturato.

Contattaci e scopri come possiamo aiutarti nell'avviamento della tua attività per partire con il piede giusto. CONTATTACI PER UNA CONSULENZA GRATUITA!

Noi possiamo aiutarti a farti raggiungere dei risultati ottimali nella tua azienda. Risultati concreti, misurabili e tangibili!

Come? Semplicemente richiedi la tua CONSULENZA GRATUITA con uno dei nostri specialisti senza impegno!



OSM PARTNER BOLOGNA

Sede Operativa: Via Persicetana Vecchia 24,

40132 Bologna (BO)

Tel. (+39) 340 9346833

Email: info@osmpartnerbologna.it

**CONTATTACI E
RICHIEDI LA TUA
CONSULENZA
GRATUITA SENZA
IMPEGNO**



**OPEN SOURCE MANAGEMENT
PARTNER**

OSM PARTNER BOLOGNA